

Key Account Manager (M/W) – Deutschland (Vollzeit – im Aussendienst und home office)

Wir sind ein junges und ambitioniertes Medtech Start-up, das die persönliche Mobilität revolutioniert. Wir sind ein Spin-off der ETH Zürich, welches neue Lösungen für Menschen mit Mobilitätseinschränkungen entwickelt. Wir helfen Unabhängigkeit im Alltag wieder zurückzuerlangen und am Alltagsgeschehen wieder teilzuhaben. Das war für viele Menschen vor dem MyoSuit unvorstellbar. Um unsere Markteinführung voranzutreiben, ist folgende Stelle ab sofort zu besetzen.

In dieser Rolle übernehmen Sie die Verantwortung für

- den Aufbau und die Betreuung Ihres eigenen Vertriebsgebiets in Deutschland sowie international.
- die Entwicklung und Implementierung unserer Verkaufsstrategie in Ihrem Vertriebsgebiet.
- den Aufbau guter Beziehungen zu Ärzten, Physiotherapeuten und Patienten und die Schulung der Zielgruppen in der Anwendung unserer Technologie.
- die Identifizierung von Markttrends und Bereitstellung von Marktfeedback für unser Innovationsteam und das Marketing, um unsere Produkte und unser Kundenerlebnis laufend weiter zu verbessern.
- ... und vor allem lassen Sie nichts unversucht, damit wir unsere ehrgeizigen Wachstumsziele erreichen und unsere Vision in die Tat umsetzen werden.

Ihre Qualifikationen

- Unabhängig, ergebnisorientiert und bereit alles zu geben, um Ihre Ziele zu erreichen.
- Kritisches Denkvermögen, fähig und gewollt in einer sehr dynamischen Umgebung zu arbeiten.
- Starke Kundenorientierung (intern und extern), hohe Verhandlungs- und Sozialkompetenz
- Technisch versiert, und einen kürzlich erworbenen Abschluss in Bewegungswissenschaften, Sport oder Physiotherapie.
- 1-3 Jahre relevante Berufserfahrung in der Physiotherapie oder in der Gesundheits-/Medizinbranche
- Starke/r Kommunikator/in, der/die in der Lage ist, bei Fachkräften im Gesundheitswesen und Patienten Begeisterung für unsere Technologie zu wecken.

- Bereit, bis zu 50% Ihrer Zeit national und international zu reisen
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir Ihnen bieten

- Ein äußerst spannendes und anregendes Arbeitsumfeld in einem Team mit flachen Hierarchien und KollegInnen aus der ganzen Welt.
- Arbeit im Aussendienst und home office (Ort, flexibel) und ca. 1x pro Monat Geschäftsreise ins Büro nach Zürich
- Eine Karriere in einem sehr zukunftssträchtigen Bereich mit hervorragenden Wachstumschancen.
- Ein kompetitives Gehalt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) per Email an careers@myoswiss.com.