



## Weil Bewegung Lebensqualität ist

Wir sind ein ambitioniertes Medtech Spin-off der ETH Zürich, welches Menschen mit Bewegungseinschränkungen wieder ermöglicht mobiler zu werden. Wir helfen Unabhängigkeit im Alltag wieder zurückzuerlangen und am Alltagsgeschehen wieder teilzuhaben. Dabei kombinieren wir neue Trainingsansätze mit modernsten Technologien; der Myosuit ist ein innovatives Trainingsgerät, welcher Menschen mit Muskelschwäche, wie eine zusätzliche Schicht Muskeln, Kraft und Stabilität gibt. Dadurch wird ein intensives und aktivitätsbezogenes Training ermöglicht.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen Sales Manager.

### **Sales Manager 80 – 100%**

#### **Deine Aufgaben:**

- Betreuung bestehender Kunden
- Präsentation, Demonstration und Verhandlungen vor/mit Therapeut/innen, Ärzt/innen und Patient/innen
- Neukunden akquirieren
- Potenzielle Kunden effizient durch den Verkaufsprozess führen, mit dem Ziel des Verkaufsabschlusses
- Erstellung von Verkaufsangeboten
- Schulung und Zertifizierung von Produkthanwerder/innen
- CRM System verwalten und pflegen
- Koordination von Verträgen und Unterlagen
- Learnings und Feedback mit dem Team teilen

#### **Dein Profil:**

- Physiotherapeut/in (Erfahrung in Neurologie von Vorteil), Sportlehrer, Bewegungswissenschaftler/in oder ähnlich
- Organisationstalent
- Offen, kommunikativ, Fähigkeit andere zu begeistern
- Eigeninitiative und -motivation
- Englisch B2 (Französischkenntnisse von Vorteil)

- Kontaktfreudig, gerne unterwegs (Fahrausweis vorhanden)
- Erfahrung im Kundenkontakt von Vorteil (Physiotherapeuten oder Patienten)
- Interesse an Wissenschaft, Bewegung, Medizintechnik, Gesundheitsmarkt
- Fahrausweis von Vorteil

### **Was wir bieten:**

- Ein äusserst spannendes und anregendes Arbeitsumfeld in einem Team mit flachen Hierarchien und KollegInnen aus der ganzen Welt
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Die einzigartige Möglichkeit Teil einer internationalen Wachstumsstrategie zu sein und eigene Ideen zu realisieren sowie durchzusetzen

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) per Email an [careers@myoswiss.com](mailto:careers@myoswiss.com)